

らくや会

らくや会では販路の共有という概念でビジネスマッチングを積極的におこない、参加者様の売り上げ向上に役立ててまいります。また、参加者様から高額な入会金や月会費をとらずに、平等なビジネスチャンスを創出できるよう、下記のような独自のルールを設けております。ご理解くださいますようお願いいたします。下記のルールに該当する事が難しい場合につきましては、京都らくやとの協議の上進めさせていただきます。

■らくや会のルール

- 1,参加者様の居心地の良い場にする為に、**一方的なセールス、執拗な勧誘を禁止**します。
- 2,円滑なビジネスマッチング及び、上記の様な行為を防止する為に、らくや会の参加者へ業務上のアプローチ、問い合わせをする場合は、**京都らくやにご一報下さい**。京都らくやがマッチングさせていただきます。
- 3,らくや会がきっかけでその後、仕事の受発注につながった場合、**受注者様より一定の紹介料**を頂いております。お預かりした紹介料はラスパ会員様・らくや会参加者様の広告宣伝費とらくや会運営費として活用していきます。受注者様は契約終了後、**京都らくやへご一報下さい**。紹介料が発生する範囲はらくや会が縁で発生した案件すべてを含みます。例えば、参加者様同士の受発注はもちろんですが、参加者様からのご紹介により、その後に発生した案件も対象とさせていただきます。

この仕組みは発注者様が安心してクオリティーの高い商品・サービスを受けられるとともに、地元企業に安定したビジネスチャンスを創出できる様に、京都らくやが独自に運営しているルールであり、受注者様から必要以上の紹介料を頂いたり、発注者様のお支払いが高額になるものではありません。上記のルールは、紳士協定とさせていただいており、京都らくやから必要以上の催促や請求はいたしません。万が一、ルールを無視した行為が発覚した場合は、らくや会への参加をお断りさせていただきますので、ご了承ください。

■当日のスケジュール

